Darum sagte ich ja

Published on November 4, 2021
Edit article

Papillo Consulting
99 followers

Following

Ich werde öfters gefragt, was ich Klient*innen rate bei der Stellensuche. Und wie ich sie unterstütze, die richtige Stelle zu finden.

Gute Frage.

Die Antwort: Ich berate sie individuell. Wie das Bild oben versinnbildlicht gibt es auf eine Zeichnung unterschiedliche Sichtweisen. Ich finde mit den Klient*innen heraus, was sie im

Teilselbständigkeit möglich ist, Die-Welt-Besser-Machen. Die Aufzählung könnte noch zig Seiten weitergehen. Und dann kommen die Ja-Kriterien. Was muss die Stelle bieten, damit du Klient*innen ja sagen kannst. Und die Ja-Kriterien ändern sich alle paar Jahre und je Lebensabschnitt.

Ja-Sagen, wie fast beim Heiraten ist das Ziel. Aus vollem Herzen und 100% überzeugt. Eine neue Stelle ist ein Commitment. Wir verbringen viel Zeit dort, stecken unsere Energie rein.

Das Ja basiert meist auf dem Bauchgefühl. Das wir so trainiert haben, dass es dann einschaltet, wenn die rationalen Punkte erfüllt sind, das Team noch super passt und unterschiedliche Sichtweisen gelebt werden.

Und was ich da im Prozess genau tue: Sie Ja-Kriterien so mitausschälen, dass sie persönlich authentisch sind. Was mein Klient will und nicht, was er/sie meint erfüllen zu müssen. Das ist das Geheimrezept. Dort steckt auch Berufung dahinter.

Über Inputs und Anregungen freue ich mich immer.

Herzlich Alexandra von Muralt (Bild 2017)

Report this

Published by

Was ich in der Bewerbungsberatung genau berate und wie die Entscheidung dann richtig gefällt wird 👇

Like Comment Share

0 Comments

Add a comment...

Papillo Consulting

✓ Following

LinkedIn

About
Accessibility
Talent Solutions
Community Guidelines
Careers
Marketing Solutions
Privacy & Terms
Ad Choices
Advertising
Sales Solutions
Mobile
Small Business
Safety Center

Questions?
Visit our Help Center.

Manage your account and privacy
Go to your Settings.

Select Language
English (English)

LinkedIn Corporation © 2021